

### Quest が独立系ソフトウェア企業として再始動 フランシスコ・パートナーズ (Francisco Partners) およびエリオット・マネジメント (Elliott Management) が出資

- Francisco Partners と Elliott Management はデル・ソフトウェア・グループの買収を完了。クラウド時代のソフトウェアと SaaS ソリューションを提供する Quest 社として再出発。
- イノベーション、コミュニティ、顧客の成功に注力し、多くの顧客に支持されてきたソフトウェア・ブランドを継承。
- オンプレミス、クラウドおよび SaaS を網羅するソリューション・ポートフォリオで市場開拓をパートナーと共に促進する戦略。

大手 IT 投資会社である Francisco Partners と Elliott Management Corporation は、デル・ソフトウェア・グループの買収を完了し、新しい独立企業として Quest ブランドを再出発させると発表しました。Quest は、30 年におよぶ実績を誇るグローバル・ソフトウェア・ブランドであり、クラウド時代における SaaS ソリューションを含め、IT とクラウド管理ソリューションのポートフォリオ拡充に注力します。Quest ブランドのシステム管理、セキュリティ管理ソフトウェアに関する専門性と市場における主導的な地位を活かし、全世界で 10 万社に上る顧客企業の事業成長に寄与するオンプレミス型ならびに SaaS 型のソフトウェア・ソリューションへの投資を継続していきます。Quest はイノベーション、コミュニティ、顧客の成功を最重視する体制を緩めることなく市場・リーダーの座を維持していく決意です。

Francisco Partners の最高経営責任者の Dipanjan “DJ” Deb (ディパンジャン “DJ” デーブ) は次のように述べています。「パートナーの Elliott Management と共に、本日 Quest を正式に独立したソフトウェア企業として再出発させることができ感無量です。Quest ブランドは成功したソフトウェア・ブランドとして長年の伝統を誇るとともに、従業員、顧客、パートナーからの高い忠誠心を有するコミュニティを形成しています。新生 Quest に期待し、また、このチームは、顧客にイノベーションを提供するとともに、会社を成長させ利益を生み出してくれると確信しています。」

セキュリティ、IT、クラウド・マネージメントの世界は絶えず発展を続けており、今日の IT 管理担当者はより堅牢かつ安全で、高速な IT インフラを構築する必要性が増大しています。Quest のソリューションは時間と労力を低減し、究極的には IT の管理と開発にかかる費用の節約を実現し、ビジネス・イノベーションへの集中と投資を増大する機会を提供します。

Quest のソリューションは、データベース管理、データ保護、エンドポイント・システム管理、ID およびアクセス管理、Microsoft プラットフォーム管理といった、セキュリティや IT、クラウド管理の非常に重要な分野に対応するものです。その結果、顧客は、高度なクラウド環境を実現するに際した、よりセキュアなインフラストラクチャの構築や複雑なプロセスの自動化、アプリケーションの最適化、さらにはデータを活用した意思決定を行うことが可能になります。

Quest は、販路拡大によるビジネス機会の見直しをはかり、多岐に渡るプロダクト・ソリューションで最高の顧客サービスを提供します。ポートフォリオの全分野でパートナーとの協力を密にし、ID およびアクセス管理、Microsoft プラットフォーム管理といったポートフォリオ分野で Quest のソリューションの展開を支援し、システム・インテグレーターのグローバル・エコシステムを形成するといったことも含まれます。そうすることで Quest と直接取引をするか、あるいは顧客が選ぶパートナーと取引をするかを顧客自身が選べるようになります。顧客やパートナーが Quest との仕事がシンプルに進められるように、また、今後も素晴らしいサポートとサービスの提供を続けるよう邁進していきます。

Quest を率いるのはソフトウェア企業の幹部を 15 年余り務めた経歴を持つ Jeff Hawn(ジェフ・ホーン)が会長兼最高経営責任者に就任します。以前は保険業界向けにソフトウェアを供給している Vertafore の会長兼最高経営責任者の責にありました。それ以前は、ID 及びインフラの企業向けソフトウェア・プロバイダーである Attachmate Group の会長兼最高経営責任者を務めました。

Hawn は次のように述べています。「企業は事業変革の真っ只中にあり、特にクラウド中心のテクノロジーモデルを採用して取り組む中で、こうした重要な行程において信頼できるパートナーを必要としています。Quest は再出発しますが、当社の製品は特定用途向けに設計され、また最良のサポートとサービスを提供することで、顧客とパートナーの成功を支援します。Quest が過去 30 年に渡って業界を率いていた功績を最大限に活用し、改めてセキュリティとクラウドに注力していきます。」

ID およびアクセス管理分野の代表的アナリスト企業である KuppingerCole の CEO である Martin Kuppinger 氏(マーティン・カップンジャー)は次のように述べています。「Quest のビジネス構造により、One Identity グループは IAM 市場で成功裏に競争するのに必要な柔軟性を手に入れます。製品開発から販売、サービスまでの全チームが、コア・ビジネスに完全に集中できるようになります。新しい環境の下で、One Identity には、もっと早く、大きな俊敏性をもって成長できるチャンスが生まれるでしょう。」

Quest は世界の 10 万社以上の顧客に革新的かつマーケットをリードする 100 以上のソリューション・ポートフォリオを提供しています。提供するソリューションには以下のものが含まれます。

- ID 管理、特権アカウント管理、アクセス管理、ID 管理サービスを提供する Identity as a Service 向けの受賞歴を誇るモジュラー型、統合型ソリューションのポートフォリオを提供する One Identity。
- データベース専門家向け業界首位のツールである Toad。監視、診断、SQL サーバー最適化で他の追従を許さない Spotlight。代表的なデータベースレプリケーション及びリアルタイムのデータ統合ソリューションの SharePlex。
- マイクロソフトの各種プラットフォーム間でデータの移行、管理、セキュリティ確保を行う Migration Manager、Recovery Manager for Active Directory、Change Auditor、その他各種の受賞歴を誇るソリューション。
- 管理を簡素化しつつアプリケーションとデータベースのパフォーマンスと可用性を最大化するパフォーマンス・モニタリング・ソリューションの Foglight。
- すべてのネットワークに接続するデバイスのプロビジョニング、管理、セキュリティの担保、ヘルプデスク支援を行うエンドポイント・システム管理アプライアンスの KACE。
- 受賞歴を誇るビッグデータ解析ソフトウェアの Statistica。
- 物理、仮想、クラウドを問わず、システム、アプリケーション、データを保護する Rapid Recovery。

### Quest について

Quest は、企業や組織のこれからへの備えを支える、複雑なITおよびセキュリティの問題を解決する製品を提供します。Quest のソリューションは、あらゆる規模の企業が、IT管理とセキュリティにおける時間と費用を節約することを可能にし、ビジネス・イノベーションへの注力、投資の増大に貢献します。Quest は、世界の 100,000 社を超えるお客様に、データベース管理、データ保護、エンドポイント・システム管理、ID およびアクセス管理、Microsoft プラットフォーム管理を含む包括的なソフトウェア・ソリューション・ポートフォリオを提供します。Quest の詳細については、[www.quest.com/jp-ja](http://www.quest.com/jp-ja) をご覧ください。

### Francisco Partners について

Francisco Partners は、IT 企業および IT を応用したサービス企業への投資を専門に扱っている、世界有数の投資会社です。Francisco Partners は設立から 15 年を過ぎ、約 100 億ドルの増資を行い、150 社以上の IT 企業に対する投資を行ってまいりました。当社は IT 業界において、長期にわたる出資を最も積極的に行っている企業の 1 つです。各企業への投資額は、5 千万ドルから 20 億ドル超にまで及んでいます。当社が持つ各分野への深い知識や運用における豊富なノウハウは、投資先企業の潜在能力を最大限に発揮させることに役立っています。

### Elliott Management について

Elliott Management Corporation は、マルチ・ストラテジー・ヘッジ・ファンドを 2 社運営しており、両社を合わせて約 280 億ドルの資産を管理しています。旗艦ファンドである Elliott Associates, L.P. は 1977 年に設立され、現存するヘッジファンドとしては最古参の 1 つとなります。Elliott のファンドには、年金、政府系投資ファンド、基金、財団法人、ファンド・オブ・ファンズ、富裕層、企業の従業員など、さまざまな投資家が集まっています。今回の投資については、テクノロジー関連への投資専門の Menlo Park の関連会社である Evergreen Coast Capital が主導しています。

© 2016 Quest Software, Inc. ALL RIGHTS RESERVED. Quest および Quest のロゴは、Quest Software Inc. の商標および登録商標です。Quest の商標の一覧については、<https://www.quest.com/jp-ja/legal/privacy.aspx> をご覧ください。その他すべての商標および登録商標は各所有者に帰属します。

<本件に関するお問い合わせ先>

クエスト・ソフトウェア株式会社 マーケティング部 守川、大植

Email: [QDL.Marketing.JP@quest.com](mailto:QDL.Marketing.JP@quest.com)

クエスト・ソフトウェア株式会社 広報代理店

ヒル アンド ノウルトン ジャパン株式会社 担当: 白井、佐藤、キラン、八雲

電話: 03-6859-6112 FAX: 03-6859-6209

Email:

白井 [Makoto.Shirai@hkstrategies.com](mailto:Makoto.Shirai@hkstrategies.com)

佐藤 [Yuko.Sato@hkstrategies.com](mailto:Yuko.Sato@hkstrategies.com)

キラン [Kiran.Vachhani@hkstrategies.com](mailto:Kiran.Vachhani@hkstrategies.com)

八雲 [Edward.Yakumo@hkstrategies.com](mailto:Edward.Yakumo@hkstrategies.com)