

Quest Software Deal Registration

Quest

Where Next Meets Now.

Deal Registration (DR)のメリット

- Deal Registrationは、案件を見つけたパートナー様が最良の価格で案件を獲得できるように、割引を付与するためのシステムです。また登録いただくことで、案件を一定の期間確保でき、早期段階で Quest・One Identityチームから営業、技術支援を受けることが可能になります。
- Deal Registrationとして認定を受けたパートナー様は、パートナー レベルに従ってリベートを受け取れます。

❖ ディールレジストレーションの特典は、新規ビジネスでのみ利用できます。また案件獲得をお約束するものではありません。

Cumulative Rebate Table

Partner level	Base rebate	Deal registration	New business	Total potential
Platinum	1%	+2%	+7%	10%
Gold	1%	+1%	+6%	8%
Silver	-	+2%	+5%	7%

Visit the partner portal for complete requirements or contact your Quest sales representative.



A woman with blonde hair tied back, wearing a light-colored, textured sweater, is sitting at a desk and working on a laptop. The background is a blurred office environment with a window and some plants. The image has a teal tint and several white curved lines on the left side.

Deal Registration

登録方法

Deal Registration (DR)の流れ

2: DR Teamのレビュー

DR Teamがご登録を頂いた案件が新規案件かをレビューいたします。

4: パートナー様にメール配信

承認プロセスが終わると、パートナー様に結果をメールにてお送りいたします。その後、営業から見積書を作成、送付いたします。

1

2

3

4

5

1: Partner Circleから案件登録

案件ご紹介頂ける際に、通常は弊社担当営業にメールを頂いておりますが、その代わりにDRのご対応のみでお見積もりの発行が可能になります。

3: 担当営業からの承認

新規案件の場合は、担当営業が24時間以内に適切にApproveまたは、Declineの処理をいたします。

5: Win the deal together!

受注まで営業・技術支援をいたします。最初は120日間DRは有効になります。案件の進捗に合わせて延長は可能です。

Deal Registration Steps

1

Partner Circleにログイン

[Quest Partner Circle Program | Home](#)

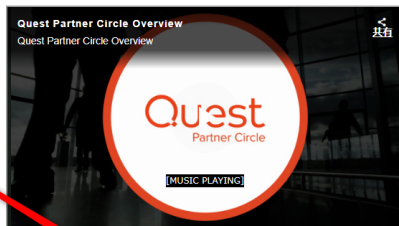
Quest | ONE IDENTITY
by Quest

Find a Partner 申し込む

Quest Partner Circleへようこそ

今「次」に備える

Quest Partner Circleは、単なるプログラムではありません。ビジネスの成長に合わせて特典も必ず増えるプログラムです。Questのパートナー様として、お客様に最新の差別化されたテクノロジーを提供するために必要なツール、リソース、そして専門知識を、業界屈指のチャネルプログラムの支援によって手に入れることができます。ITセクターと連携するなら今です。ビジネスの効率性と潜在的収益力の向上をお望みなら、今こそQuestとパートナーになりましょう。



今すぐ申し込む

MSPプログラム

パートナーを見つける

サインイン

Quest Partner Circleは、Quest/パートナー様の活動と経験を収益へとつなげるシンプルかつ柔軟なプログラムです。このプログラムには複数の認定レベルがあり、パートナー様の貢献度ごとにさまざまな特典が提供されます。プログラムに貢献すればするほど、Questからさまざまなサポートを受けることが可能になります。Quest Partner Circleには、競争の激しい今日の市場において共通のお客様が円滑にビジネスを遂行できるようにシステムの設計、統合、実装、展開、運用などを行う組織が参加しています。

2

案件の登録をクリック

Quest | ONE IDENTITY
by Quest

Search

ビジネスチャンス • パートナープログラム • 売上高 • マーケティング • お問い合わせ • サポート • 広告



案件を登録

案件を登録して、さらなるディスカウントおよびリベートを獲得する資格を揃えましょう。

案件を登録



機会を見る

現在の機会をダッシュボードでご覧ください。

機会を見る



是非お客様の成功事例を共有してください

Partner Circleの狀態



プラマリメンバー:
Malan Maw

Status: Platinum +

次の製品ファミリーで、さらなるディスカウントおよびリベートが受けられます。

- Data Protection;erwin Data Modeler;KACE;Microsoft Platform Management;One Identity - Identity & Access Management (OneLogin);One Identity - Log Management (syslog-ng)
- A Unlock more product families by completing additional

Quest

Where Next Meets Now.

3

Registration

アスタリスク*は必須項目になります

エンドユーザー情報を分かる限り**英語**でご記入ください。**会社名**と**住所**は正しい名称をご記入いただき、氏名、メールアドレスは分からない場合はダミーをご記入ください。

例) Taro Yamada taro.yamada.dummy@quest.com

プロジェクト内容を簡単にご記入ください。

大体のDealサイズの金額をUSD \$ベースでご記入ください。

Solution Areaは適切なものをお選びください。また製品も右のセクションからお選びください。

公的機関による公開RFPまたは入札要請か?の質問は常に“NO”をお願いいたします。

パートナー様でDistributorを販社を介している場合はOtherにしてお名前をAdditional Infoご記入ください。Distributorが関与してない場合は“No Distributor Involved”をご選択ください

このフォームにてお見積り依頼される方はボックスに要件を日本語でご記入ください

Submitをクリック

Where Next Meets Now.

The screenshot shows the 'Register a New Opportunity as a Reseller' form. Numbered callouts point to the following fields:

- 1: End Customer Information (First Name, Last Name, Email Address, Phone)
- 2: Project Description
- 3: Deal Size (Estimated deal value in USD)
- 4: Solution Area (Dropdown menu)
- 5: Product (Dropdown menu)
- 6: Distributor (Dropdown menu)
- 7: Additional Info (Text area)
- 8: Submit button

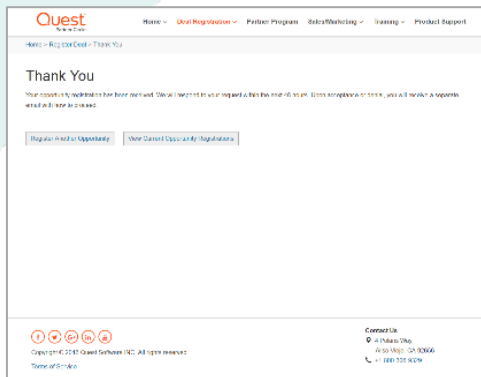
This image shows two dropdown menus. The left one is labeled 'Solution Area (One solution area per deal registration)' and has 'Microsoft Platform Management' selected. The right one is labeled 'Product (Use Ctrl function to select multiple products)' and has 'Active Administrator' selected.

This image shows the 'Distributor' dropdown menu with 'Other' selected. The options are: Select One, Arrow ECS, DLT (US Fed only), Tech Data (One Identity only), No Distributor Involved, and Other.

4

Confirmation

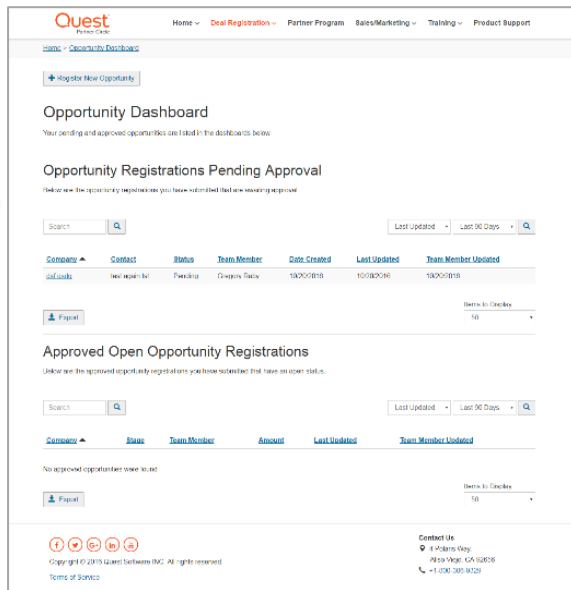
登録完了すると、自動配信メールが届き、
後日Approvalメールが届きます。



5

Overview

パートナーサークルのDashboardから
案件管理が可能になります。



Opportunity Dashboard

The screenshot shows the Quest Opportunity Dashboard. At the top is a navigation bar with links: Home, Deal Registration, Partner Program, Sales/Marketing, Training, and Product Support. Below this is a sub-header 'Home > Opportunity Dashboard' and a button '+ Register New Opportunity'. The main section is titled 'Opportunity Dashboard' with a note: 'Your pending and approved opportunities are listed in the dashboards below.' There are two main sections: 'Opportunity Registrations Pending Approval' and 'Approved Open Opportunity Registrations'. Each section has a search bar, filters for 'Last Updated' and 'Last 90 Days', and a table of data. The 'Pending Approval' table has columns: Company, Contact, Status, Team Member, Date Created, Last Updated, and Team Member Updated. It shows one entry for 'dtd.gddj' with status 'Pending' and team member 'Gregory Raby'. The 'Approved Open' section shows no results. Both sections have an 'Export' button and an 'Items to Display' dropdown set to 50. The footer contains social media icons, copyright information for Quest Software Inc. (2016), and contact details for the Aliso Viejo office.

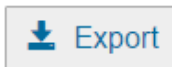
1

Opportunity Dashboardを使用すると、パートナー様は案件を検索、並べ替え、フィルター処理して、必要な情報を表示し案件を管理できます。

Company ▲
Company ▼

2

パートナー様は案件をエクスポートすることができ、チームと共有したり、オフラインシステムで使用したりすることもできます。エクスポートはCSV (カンマ区切り値) ファイルです。



Opportunity Dashboard

1. 1つの案件に対して1つの登録のみを受け入れることができます。
2. End Userの名前と住所などの情報は、Deal Registration の時点で認識され、入力されている必要があります。
3. 注文時の再販業者と一致する必要があるため、正しい再販業者が登録に記載されていることを確認することが重要です。
4. 正確な再販業者がないDeal Registration で注文された場合、実際の再販業者、ディストリビューターも、Deal Registration に関連する特典を受け取りができません。
5. Deal Registration に関連する割引は、注文時に適用する必要があります。返品承認(RMA) は対象外になります。
6. 公共系の入札の場合は、Deal Registration は許可されません。
7. すべての承認済みDeal Registrationは、最初は 120 日間有効です。120日内で案件に進捗がありSalesステージが前進した場合は自動的に120日延長されます。その後は担当営業の承認のもと延長は可能です。
8. QuestまたはOne Identity チームのメンバーが、すでに予測された直販案件にパートナーを追加した場合、その取引はパートナーのパイプライン管理ツールに表示されることがありますが、承認された取引登録とは見なされません。
9. メンテナンス、サービス、およびサポートの更新は対象外です。
10. コンプライアンス監査を遂行する目的で購入したライセンスは対象外です。

Thank you!

ご不明な点等御座いましたら、 PartnerCircle.APJDealReg
<PartnerCircle.APJDealReg@Quest.com>に直接ご連絡いた
だくか、アライアンス担当の山田までお問い合わせください。
Chieko.Yamada@quest.com

Quest

Where Next Meets Now.