

Kurbeln Sie Ihr MSP-Geschäft für Datensicherheit mit Quest an

Locken Sie neue Kunden an, erreichen Sie Ihre Umsatzziele und erfüllen Sie die Anforderungen Ihrer Kunden hinsichtlich Sicherung und Notfall-Wiederherstellung mit gutem Gefühl.



Der Datensicherheitsmarkt für Managed Services Provider (MSPs) wird bis 2025 voraussichtlich 14 Milliarden US-Dollar erreichen, da immer mehr Unternehmen von CapEx auf OpEx umsteigen möchten, indem sie abobasierte und ausgelagerte servicebasierte Kaufmodelle annehmen. Obwohl sich dadurch eine tolle Chance auf dem Markt bietet, ist dieser hart umkämpft. Deshalb ist es noch wichtiger, dass sich Ihr Serviceangebot von dem anderer unterscheidet.

Um ihr Geschäft kontinuierlich ausbauen zu können, benötigen MSPs einen Partner, der einen breiteren Funktionsumfang mit integrierten Tools bietet, die weitere Chancen mit sich bringen und zu einer Vergrößerung Ihrer Gewinnspanne beitragen. Wenn Sie sich nur auf die Kosten konzentrieren und den Nutzen integrierter Softwarelösungen außer Acht lassen, die erweiterte Serviceangebote unterstützen, schränken Sie Ihre Möglichkeiten ein, Kundenanforderungen effizient und zuverlässig zu bedienen. Dies beschneidet Sie schließlich auch in Ihrer Fähigkeit, in einer harten und stark umkämpften Branche Kunden zu halten und neue Aufträge zu erzielen.

Datensicherheits-, Überwachungs- und Optimierungslösungen von Quest Software ermöglichen es Ihnen, Ihr Unternehmen von anderen zu unterscheiden und so neue Kunden zu gewinnen sowie Ihr bestehendes Geschäft zu schützen, gleichzeitig aber auch Ihre Gewinnspanne zu vergrößern und zur Effizienzsteigerung fortschrittliche Analysetools zu nutzen.

Das MSP-Programm von Quest bietet eine Reihe von an die Marktanforderungen angepassten Technologien und liefert entsprechende Schulungen und Support sowie flexible Lizenzierung, wettbewerbsfähige Preise und finanzielle Anreize, damit Sie sich auf den Ausbau Ihres Geschäfts im Bereich Sicherung und Notfall-Wiederherstellung konzentrieren können. So kann Quest Ihnen helfen:

ERWEITERN SIE IHREN KUNDENSTAMM

Mit dem MSP-Programm für Datensicherheit und softwarebasierten Lösungen für Datensicherheit von Quest können Sie Ihre Dienste von der Masse abheben, komplett neue Angebote entwickeln und neue Märkte erschließen – und so Ihren Umsatz erhöhen. Wir bieten:

- Eine Reihe integrierter softwarebasierter Lösungen, die entwickelt wurden, damit Sie den besten Service seiner Art anbieten können. Ohne Appliances!
- Die Möglichkeit zur Verbesserung Ihrer Dienste im Bereich Datensicherheit und Notfall-Wiederherstellung mit fortschrittlicher und detaillierter Systemüberwachung, Infrastrukturoptimierung sowie Planung und Durchführung von Cloud-Migrationen mit gutem Gefühl.

VORTEILE:

- Bieten Sie mithilfe Ihrer Sicherungs- und Notfall-Wiederherstellungs-Angebote Verbesserungen und einen wirklichen Mehrwert.
- Steigern Sie die Rentabilität neuer und bestehender Kunden.
- Maximieren Sie Kunden- und interne Infrastrukturressourcen, um Ihr Budget für Hardware und Speicher besser verwalten zu können.
- Erweitern Sie Ihr Serviceangebot, um sowohl Unternehmenskunden- als auch SMB-Anforderungen zu erfüllen.
- Heben Sie Ihr Unternehmen vom Angebot Ihrer Mitbewerber ab.



- Größerer Nutzen für Kunden mit realen Kosten- und Ressourcen-Zuteilungsdaten zu Verwaltung ihrer Infrastruktur – lokal, in der Cloud oder in Vorbereitung auf eine Cloud-Migration.

ERHÖHEN SIE IHRE GEWINNSPANNEN UND EINNAHMEN

Mit dem Quest MSP-Programm erhalten Sie nicht nur bewährte Technologien, auf denen Sie Ihre Dienste aufbauen können, sondern auch flexible Lizenzangebote für geringere Einstiegs- und Verlängerungskosten sowie MSP-spezifische Ratenpläne und Rabatte für größere Rentabilität und einfache Skalierung bei Unternehmenswachstum. Wir bieten:

- Flexible, skalierbare Lizenzen auf Abobasis, die es Ihnen ermöglichen, mit Unterstützung für wiederkehrende Umsatzverbuchung Ihre Angebote zu verbessern. Keine hohen Kosten im Voraus!
- Attraktive Preise nur für MSPs mit gestaffelten Rabatten und Preisnachlässen
- Umfassender Zugang zum MSP-Programm von Quest für CSPs, MSSPs, ASPs und Unternehmen, die im Auftrag Ihrer Kunden IT-Dienste anbieten

ERLEBEN SIE UNVERGLEICHBAREN KUNDENSUPPORT

Mit dem Quest MSP-Programm für Datensicherheit können Sie dank umfangreicher und speziell auf die Bedürfnisse Ihres Unternehmens abgestimmter Unterstützung bei der Planung, Implementierung und Verwaltung Ihre Dienste auch schnell auf den Markt bringen. Wir bieten:

- Vollständiger technischer Support für Installation und POCs
- Umfangreiche, kostenlose Schulungen im eigenen Tempo und genau auf Ihre Anforderungen zugeschnittene Einarbeitung
- Professionelle Services und Schulungen mit Schulungsleiter für alle Angebote
- Ein spezialisiertes Team für das MSP-Programm hilft MSP-Partnern bei der Vereinfachung und Beschleunigung der Lizenzierung, um sich mit Ihnen bezüglich neuer Geschäftschancen und Serviceangeboten auszutauschen sowie mögliche Probleme schnell zu beheben.

QUEST-PRODUKTREIHE FÜR DATENSICHERHEIT

- **NetVault®** — Cloudfähige Datensicherheit für komplexe Hybrid-Rechenzentren zur Vereinfachung von Sicherungen, Wiederherstellung und Notfall-Wiederherstellung in Unternehmen
- **QoreStor™** — Software-definierte Deduplizierung und Replikation, die Sicherungen beschleunigen, gleichzeitig aber die Backend-Speicherkosten erheblich verringern
- **Foglight® Evolve** — Hybrid-Cloud-Verwaltung zur Verringerung der Komplexität von Rechenzentren sowie der Infrastrukturkosten und zur Steigerung der Systemleistung
- **Rapid Recovery** — Snapshot-Sicherung und sofortige Wiederherstellung ohne Auswirkungen, dank der 15 Minuten nach einem Ausfall der Betrieb wieder aufgenommen werden kann

Erfahren Sie mehr über die Teilnahme am MSP-Programm von Quest für Datensicherheit, indem Sie noch heute eine E-Mail an mssp@quest.com senden oder folgende Website besuchen: quest.com/data-protection-mssp

Das MSP-Programm von Quest für Datensicherheit unterstützt Sie bei der Verbesserung Ihrer Angebote und zuverlässigeren, effizienteren, souveräneren Bereitstellung Ihrer Dienste.